

# 箱田忠昭の講演テーマ

## 講演テーマ

1. 積極的に生きる5つの法則
2. 意識改革とやる気の管理学
3. 職場の人間関係とリーダーシップ
4. 能力開発の新しい考え方
5. 人を動かす成功者への道
6. 企業活性化・ここがポイント
7. 勝利する経営者の条件
8. こうすれば部下は育つ
9. トップの人間的側面
10. ビジネスに成功する法
11. 生産性向上のための時間活用術
12. 目標設定の重要性と達成法
13. 商売はハングリーなやつが勝つ
14. 営業折衝・交渉上達術教えます
15. 人前での話し方
16. 共感の説得力
17. 効果的なプレゼンテーション技術

時 間： 1 時間半から 2 時間位

講演料： 都内 40 万円、地方 50 万円（税込）

申込先： インサイトラーニング株式会社

T E L 03-3449-6301

F A X 03-3449-6304

eメール [info@insightlearning.co.jp](mailto:info@insightlearning.co.jp)

担 当 上野

# 箱田忠昭の研修テーマ

## 研修テーマ

1. プレゼンテーション技術向上セミナー
2. 交渉技術養成セミナー（説得、交渉、人間関係）
3. タイムマスターコース（時間管理、目標管理、仕事術）
4. コーチングセミナー
5. 営業力向上セミナー
6. 問題解決技法
7. リーダーシップ指導力向上
8. モチベーション（部下のやる気開発）
9. プロジェクトリーダー養成
10. インストラクター養成

時 間： 1日ないし2日間コース

講演料： 1日 50万円～60万円（講師料+テキスト代）

ご連絡くだされば、詳しい資料を差し上げます。

申込先： インサイトラーニング株式会社

TEL 03-3449-6301

FAX 03-3449-6304

eメール [info@insightlearning.co.jp](mailto:info@insightlearning.co.jp)

担 当 上野

## セミナー講師の紹介

# 《 箱田 忠昭のプロフィール 》

### 【略 歴】

慶應義塾大学商学部、ミネソタ大学大学院修了。

日本コカコーラの広告部マネージャー、エスティ・ローダーのマーケティング部長、パルファン・イヴ・サンローラン日本支社長を歴任しました。

その間、米国で著名な、話し方、リーダーシップ、人間関係のセミナーであるデール・カーネギー・コース公認インストラクターとしてビジネスマンの指導にあたりました。

昭和58年、インサイトラーニング株式会社を設立。現在代表取締役。

プレゼンテーション、ネゴシエーション、セールス、時間管理等のコミュニケーションに関する専門家として、企業人の教育研修に専念。また、経営者から新入社員を対象とした講演活動を行う。

鎌倉の報国寺参禅道場にて坐禅修行20数年。

趣味は、カントリーミュージック、サーフィン、ウェイト トレーニング等。

### 【現 在】 年間300回近い講演、研修をこなす。

- ・ マーケティング研究協会顧問
- ・ 日本プレゼンテーション協会理事長
- ・ 日本サーフィンインストラクターズ協会公認サーフィンインストラクター

### 【著作物】 書 籍

「成功するプレゼンテーション」	日本経済新聞社	「ビジネス コミュニケーション」	日経BPソフトプレス
「成功するデジタル プレゼンテーション」	日本経済新聞社	「できる人の聞き方&質問テクニック」	フォレスト出版
「ビジネスに成功する時間活用術」	実業之日本社	「頭のいい報・連・相テクニック」	日本実業出版社
「最強 セールスの法則」	フォレスト出版	「落ちたリンゴを売れ！」	フォレスト出版
「できる人の話し方&コミュニケーション術」	フォレスト出版	「『できる人』は禅の心を知っている」	太陽企画出版
「できる人の時間のつかい方」	フォレスト出版	「あの人だけがなんで出世できるのか」	日本実業出版
「絶対に採用される！履歴書・職務経歴書・添え状の書き方」	フォレスト出版	「私はこうして全米ナンバーワンの営業マンになった」	イースト・プレス
「転職者のための面接テクニック」	フォレスト出版	「できる人は知っている 頭のいい勉強法」	日本実業出版
「営業マンが価格交渉に負けない本」	中経出版	「いつも忙しい人、なぜか余裕のある人」	PHP研究所
「デキる！ 伝わる！ 話し方」	インサイトコミュニケーションズ	「『できる人』の話し方&人間関係の作り方」	フォレスト出版
「『転職』の基本と常識」	フォレスト出版	「『あがり症』を技術と習慣で克服する！」	同友館
「『できる人』のシンプル手帳術」	イースト・プレス	「夢をかなえる 頭のいい仕事術」	アスコム
「すぐに役立つ『できる人』の話し方」	アспект	「箱田忠昭のヤル気名言集」	阪急コミュニケーションズ
「頭のいい朝の習慣術」	日本実業出版社	「セールストーク」の基本と実践テクニック」	フォレスト出版
「禅語で成功は加速する」	成美堂出版	「『できる人』の仕事術&目標達成テクニック」	フォレスト出版
「すべらない 雑談のルール」	こう書房	「研修ゲーム精選」	インサイトラーニング
「実践！！値切りを封ずる商談技術」	税務経理協会	「プレゼンのルール」	明日香出版
「箱田忠昭のスピーチ ジョーク集」	インサイト ラーニング	「こころ一番で結果を出す人の仕事術」	ビジネス社
		「1日15分でうまいく『できる人』の時間活用術」	アспект
		「好感度が10倍アップするすごい話し方」	幻冬舎

(他 多数)

### 【連絡先】 インサイト ラーニング株式会社

〒141-0022 東京都品川区東五反田1-10-10 びん T&Uビル4F

TEL 03-3449-6301 FAX 03-3449-6304

E-mail: info@insightlearning.co.jp

インサイト ラーニング株式会社ホームページ <http://www.insightlearning.co.jp>

日本プレゼンテーション協会ホームページ <http://www.presentation.or.jp>

箱田忠昭のスペシャルサイト <http://www.hakoda.biz>

## ビデオテープ

「これなら完璧 プレゼンテーション」	日本経済新聞社
「デジタル プレゼンテーション 成功への技術」	日本経済新聞社
「成功する英語プレゼンテーション」	日本経済新聞社
「成功する価格交渉」	日本経済新聞社
「積極的に生きる5つの法則」	ゲ 叻入 インターナショナル
「勝つためのプレゼンテーション」	社会経済生産性本部
「交渉に勝つ法」	社会経済生産性本部
「あなたがなれる『稼ぐ社員』」	F Pステーション
「営業のプロはここが違う！自信のつく営業力強化講座」	F Pステーション
「営業マンよ値切りに負けるな！ 価格交渉必勝テクニック集」	F Pステーション
「時間管理成功術」	F Pステーション
「同じ時間で成果を2倍あげる法」	F Pステーション
「営業マンよ 断り文句に負けるな！ 新規優良顧客獲得交渉術」 全2巻	F Pステーション

## DVD

「人前で伝わる話し方&成功するプレゼンテーション」	フォレスト出版
「落ちたリンゴを売れ！」	フォレスト出版
「できる人の4つの仕事力」	アヴェンティ
「箱田忠昭のスピーチの技術」	プレジデント社
「〔箱田式〕三日坊主が3日で治る本」	Pan Rolling

## CD及びカセット テープ

「『NO』が『YES』に変わる最強のセールスの法則」	フォレスト出版
「人生で大切なことはすべて交渉可能」	フォレスト出版
「人生の目標は必ず達成できる」	フォレスト出版

上記出版物、CD、ビデオ、DVD等についてのお問い合わせ及び購入希望の方は  
下記までご連絡下さい。

電話 03-3449-6301 FAX 03-3449-6304

E-mail:info@insightlearning.co.jp

## インサイト ラーニング社の研修に対する感想

- ★リラックスして、集中して受講することができました。内容もちろんだが、講師の人柄やスキルが素晴らしいからだと思う。  
(万有製薬株式会社 Y.K.様)
- ★スライドがうまく表現できていて、イメージがわいた。きめ細やかな対応きもちよく研修をうけることが出来ました。  
(第一製薬株式会社 M.T.様)
- ★大変勉強になりました。ありがとうございました。実践で活かせることばかりでした。いつまでも忘れないで、ずっと心に残ると思います。ありがとうございました。  
(株式会社NTTソルコ R.T.様)
- ★テキストに依存することなく、ロールプレイ、ケーススタディを豊富に取り入れたのが大変良かった。1分たりとも寝なかったセミナーは今回が初めてです。  
(日本アムウェイ株式会社 K.M.様)
- ★今回の研修を受講するのとしらないのでは、これからの自分の業務レベルも普段の生活も全く異なるものになるのではないかと思うほど、得るものが多い研修でした。  
(富士重工業株式会社 S.T.様)
- ★講師の方々はとてにこやかで、分かりやすく教えていただきました。机をつけて食べた昼食は小学生時代を思い出すようで良かったです。  
(オリンパス株式会社 A.M.様)
- ★最初は「堅苦しいセミナーだったら・・・」と不安でしたが、楽しく受講できました。内容はもちろんのことですが、頂いたテキストは大変役に立ちます。ありがとうございました。  
(三井不動産株式会社 N.N.様)
- ★即実践できる内容でテキストもしっかり用意して頂いているので今後すぐに活用できると思いました。講師の方々には心から感謝申し上げます。ありがとうございました。  
(花王株式会社 N.H.様)
- ★内容、講師ともに素晴らしかったです。今後、仕事上で実践していくことが重要と思いますので、取り組みます。  
(株式会社損害保険ジャパン H.U.様)

- ★視覚に訴えるものが多い。つまり資料が素晴らしいと思いました。具体例・実習が豊富で盛りだくさんの2日間でした。  
(デル株式会社 H.T.様)
- ★楽しくやれて良かったです。自分が講師の時も楽しく研修できるようにしたいと思います。とても工夫された内容だったと思います。  
(興和株式会社 H.T.様)
- ★想像以上に内容のある、まだ実践に活かせる研修で参加して良かったと思います。  
(明治製菓株式会社 T.I.様)
- ★とても明るい講師の方とスタッフの方でとても楽しく学べました。テキストもとても見やすく良かったです。  
(TOTOエキスパート&セールス A.O.様)
- ★インサイトラーニングのセミナーに参加すると毎回エネルギーを頂いて帰ることができます。感謝しています。  
(福井ネット株式会社 Y.U.様)
- ★明るく楽しいセミナーで大変良いと思います。内容も具体的で分かりやすかったと思います。  
(SAPジャパン株式会社 Y.T.様)
- ★2日間充実した内容だったが、あっという間に時間が過ぎた。2日間我々を魅了した先生の人間力が素晴らしかった。どうもありがとうございました。  
(横浜国立大学大学院 A.K.様)
- ★分かりやすい進行でとても参考になりました。  
(タイコヘルスケアジャパン株式会社 K.I.様)
- ★非常に良かった。大変ためになった。箱田先生の教え方が良かった。話も面白かった。  
(グラクソ・スミスクライン株式会社 N.C.様)
- ★素晴らしい講師陣に大変満足しています。  
(株式会社図研 S.I.様)
- ★単にプレゼン技術についてのテキストだけでなく、その周辺のことについてまとめられた冊子が頂けたのがとても助かりました。  
(キヤノンソフトウェア株式会社 N.H.様)
- ★講義の内容が非常に分かりやすく、2日間がとても短く感じられました。  
(日本メドトロニック株式会社 N.T.様)