

DPTセミナー

37年間日本一の実績を誇るプレゼンセミナー！

オンライン受講対応

プレゼンテーション技術セミナー

Dynamic Presentation Technology

人を引きつける、分かりやすい、感動を与える、
楽しいプレゼンのやり方を伝授します。



日本プレゼンテーション協会認定プログラム

過去37年間のセミナー実施実績！

セミナー導入**500**社以上！

+

受講者数**30**万人以上！

自己流でプレゼンの練習をしても、上手くなりません。スポーツと同じで、よい先生、よいコーチについてトレーニングを積まなければ上達しないのです。



主任講師 箱田 忠昭

慶應大学商学部、ミネソタ大学大学院修了。日本コカコーラの広告部マネージャー、エステイ・ローダーのマーケティング部長、パルファン・イヴ・サンローラン日本支社長を歴任。昭和58年、インサイトラーニング株式会社を設立。プレゼンテーション・ネゴシエーション・セールス・時間管理等のコミュニケーションに関する専門家として、企業人の教育研修に専念。また、経営者から新入社員を対象として講演活動を行う。NPO法人日本プレゼンテーション協会理事。著者「できる人の話し方&コミュニケーション」他100冊以上。ベストセラー作家。

このような方にお勧めです！

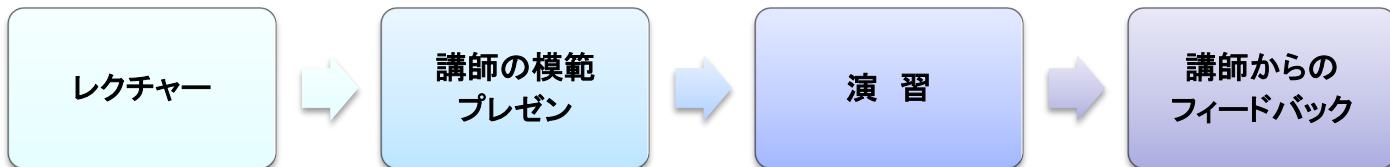
- プレゼンテーション力を高めたいと考えている方々
- アガリ症を治したい方
- 管理職・営業管理職・企画担当者・マーケティング担当者
- 教育部・研修部・人事部などで社員教育に携わる方々
- 国際事業部・海外事業部・貿易部などの海外関連部門の方々
- SE・OA関連、業務改善部門の管理者・スタッフ
- 広告会社・PR会社各部門の方々
- その他コミュニケーション能力を飛躍的に高めたい方



■セミナーの特徴

私たち人間社会の営みは、言うまでもなく職場をはじめ家庭でも、人と人との人間関係によって成り立っています。そんな中で「自分の意思を相手に正確に伝える」ということが重要になってきます。このセミナーでは、これまでのプレゼンテーション・スキル指導の経験と実績をもとに専門インストラクターにより、自分の意思を正確に伝えるためのスキルを理論と実習から、修得していただきます。

実習中心の実践的トレーニングです



返金保証！

仕事のできる人は間違いなくプレゼン上手！！

受講者の満足度は100%！

返金保証！

必ずプレゼンがうまくなります。自信がつきます。

結果を保証します。もしも2日間受講して、何ら向上せず結果に満足できない方は受講料を返却致します。

弊社セミナー採用企業リストの一部

アクサ生命保険 アメリカン・エクスプレス アルフレッド ダンヒル・ジャパン 青森原燃テクノロジー 伊藤忠テクノソリューションズ NECマイクロシステム NGK人財開発 NTTデータ SAPジャパン エイボン・プロダクツ オリエンタルランド オリックス オリンパス 小田急電鉄 小野薬品工業 大塚商会 カルピス 花王 キッコーマン キヤノン キヤノンソフトウェア キリンビール グラクソ・スミスクライン KDDI 原子力発電訓練センター コーニング・インターナショナル コニカミノルタホールディングス サッポロホールディングス 参天製薬 CSK シスコシステムズ JX日鉱日石エネルギー 四国電力 JR東日本パーソナルサービス ジョンソン・エンド・ジョンソン 住友大阪セメント シーメンス 新日本製鐵 積水ハウス 西友 第一三共 中外製薬 中部電力 デアゴスティーニ・ジャパン 帝国ホテル デュポン 東京エレクトロンFE 東京ガス 東京証券取引所 東京ドーム 東京都水道局 東芝 東洋エンジニアリング 東洋紡績 凸版印刷 トムソンコーポレーション ナイキ ジャパン など
日光ケミカルズ 日東電工 ニベア花王 日本アムウェイ 日本エリクソン 日本原子力発電 日本シノプシス 日本シャクリー フィリップス 日本ロレアル 日本航空 バイオニア BASFジャパン ファイザー プリヂストン 本田技研工業 マクニカ マニュアルライフ生命保険 三井不動産 持田製薬 ヤクルト 吉野家ディーアンドシー リーボック・ジャパン ローソン シスコシステムズ アサヒビール (他数百社)

セミナープログラム

1日目

1. 仕事と人生はプレゼンできる！
2. プレゼンテーションの基本原則
良いプレゼンテーションは3つのPが必要
3. 人前での話し方のチェックポイント
キーワードは「してよニッコリ」
4. ボディコントロール
視線はジグザグ法、そして笑顔が大切
5. プレゼンターの人間的側面
6. ジェスチュア五大原則
手を前に組まない、熱意は体に現れる
7. ビジネス・プレゼンテーションの実際
最初の4分間でプレゼンターは判断される
8. 視覚化の実際
しゃべるより見せろ、Show-See-Speak

2日目

1. 復習
2. プレゼンテーションの構成
SDS法とPREP法をマスターしよう
3. プレゼンテーションのリハーサル
リハーサルなくして成功無し
4. プレゼンテーションの実際（徹底練習）
5. 話法:説得力のある話し方
プロの雄弁術で自信を持って話そう
6. 質疑応答のやり方
難しい質問・意地の悪い質問に
どう対処するか
7. 恐怖感とアガリ症を克服する法
8. まとめ・修了式

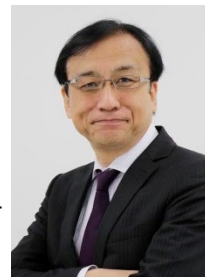
受講生の声

1. 明るく楽しいセミナーで大変良いと思います。内容も具体的で分かりやすかったと思います。
(S株式会社 Y.H様)
2. 長年悩んでいたアガリ症が奇跡的になくなった。 (K株式会社 H.O様)
3. 大変勉強になりました。実践で活かせることばかりでした。いつまでも忘れないで、ずっと心に残ると思います。ありがとうございました。 (株式会社N R.T様)
4. 今回の研修を受講するのとしらないのとは、これからの自分の業務レベルも普段の生活も全く異なるものになるのではないかと思うほど、得るものが多い研修でした。
(F株式会社 M.T様)

DPT推薦の言葉

SMBCコンサルティング株式会社
元教育事業部長 山口伸一様

ビジネス成功の要因は、相手を説得する力です。自己表現する力です。トランプ大統領の例を見てわかるように強烈に自己を主張できる人が勝っています。DPTセミナーは2日間で、この大事な説得力、主張力が身につくように設計されており、受講した人のこれから人生が変わるほどのインパクトがあります。





今すぐお申し込みください！

セミナー概要

時間： 通学 2 日コース
(1 日目 9:30 ~ 18:00、2 日目 9:00 ~ 17:00)

オンライン参加も可

講師： インサイトラーニング専任講師
参加費： 1 名 94,500 円(税抜) <テキスト代、昼食代を含む>
開催場所： インサイト ラーニング研修室(東京・五反田) 他

参加申し込み方法

弊社ウェブサイト、またはお電話、FAXからお申込みいただけます。

<http://www.insightlearning.co.jp/>

TEL: 03-3449-6301 FAX: 03-6277-0385

ウェブサイト以外からのお申し込みは下記申込書に必要事項をご記入の上、セミナー事務局宛にFAX、または郵送下さい。折り返しセミナーのご案内と請求書等をご送付いたします。



参加料支払方法

- ・請求書が届き次第、指定銀行の口座にお振込みください。
- ・お支払いは、原則として開催日前日までをお願い致します。
- ・参加料の払い戻しは致しません。
- ・ご都合が悪い場合は、代理の方がご出席ください。

主催 インサイト ラーニング株式会社

〒141-0022 東京都品川区東五反田1-10-7 アイオス五反田ビル807号室

TEL: 03-3449-6301 FAX: 03-6277-0385 E-mail: info@insightlearning.co.jp

<http://www.insightlearning.co.jp>

DPTセミナーお申し込み書

※参加ご希望日をお選びください(2日連続となります)

2021年

- 5/26・27 6/16・17 7/13・14 8/17・18 9/15・16 10/14・15
 11/18・19 12/15・16

会社名 _____ TEL _____ FAX _____

所在地 〒 _____

派遣責任者名 _____ 部課・役職名 _____ E-mail _____

参加者	部課名 及び 役職名	氏 名	部課名 及び 役職名	氏 名
		フリガナ		フリガナ
	フリガナ		フリガナ	